

Négociateur / Négociatrice en immobi...


31 - MONTASTRUC LA CONSEILLERE - [Localiser avec Mappy](#)

Actualisé le 31 octobre 2018 - offre n° 079PQZC

Missions

De l'estimation à la signature notaire, vous participez à toutes les étapes de la transaction :

- évaluez les biens et commercialisez-les en répondant aux besoins de vos clients
- sélectionnez les biens à visiter pour le compte des acquéreurs
- développez le portefeuille clients vendeurs et acquéreurs
- préparez l'annonce publicitaire
- organisez les visites et rédigez les comptes rendus
- réalisez les compromis de vente et assurez leur suivi jusqu'à la signature notaire

 Contrat à durée indéterminée
Contrat travail

 35H Horaires normaux

 Salaire : Mensuel de 1550 Euros à 1550 Euros sur 13 mois
Mobile
Mutuelle

 Déplacements : Fréquents
Départemental

Veillez adresser votre CV et une lettre de motivation en précisant le numéro de l'offre : 079PQZC.

À partir de votre espace personnel :

[SE CONNECTER](#)

[CRÉER UN COMPTE](#)

Ou par courriel :

 BOURSE DE L'IMMOBILIER - M.
Recrutement Pôle

 recrutement.gt@bourse-immobilier.fr

Profil

- commercial débutant ou confirmé dans l'immobilier ou autre secteur
- permis B et véhicule personnel indispensables pour vos déplacements avec la clientèle
- poste accessible aux personnes en situation de handicap.

Rémunération

- commissions mensuelles (5 à 24%)
- frais de déplacement

Avantages

- statut en fonction du profil (salarié VRP ou agent commercial)
- perspectives d'évolution
- challenges commerciaux
- formation continue

PROFIL SOUHAITÉ

Expérience

Débutant accepté

Savoirs et savoir-faire

Méthodes de transaction immobilière

Présenter les modalités d'acquisition d'un bien

Présenter un bien immobilier à un client

Prospecter de nouveaux clients

Prospecter des biens immobiliers, des terrains